

PLAN DE PARTAGE

RÉSUMÉ DU PLAN MARKETING / JUILLET 2010



ATLANTIS
wellness generation

6 SOURCES DE REVENUS

Jusqu'à **60%**
REDISTRIBUÉS



RÉSUMÉ DU PLAN MARKETING

Le plan de rétribution ATLANTIS® est avant tout un plan de partage et de possibilités infinies parmi les plus généreux au monde. Constitué de 6 sources de revenus possibles, ce plan est simplement le fruit de l'excellence.

Pour débiter l'aventure et «Entrez dans la légende», il suffit d'observer et de raconter la marche à suivre.

Le plan redistribue plus de 60% du chiffre d'affaires HT public ATLANTIS® ! (L'ensemble du plan s'exprime sur les prix publics hors taxes).

ÉTAPE 1 - DEVENEZ DISTRIBUTEUR...

1 KIT

ET JE DEVIENS DISTRIBUTEUR ATLANTIS®

GO, JE DÉMARRE!!

L'enregistrement est effectif après l'acquisition d'un kit de Distributeur ATLANTIS® au tarif en vigueur, par l'intermédiaire d'un distributeur parrain, soit commandé directement sur la boutique internet Atlantis, et après validation de la demande d'agrément par ATLANTIS®.

Cet enregistrement est l'opportunité de développer une affaire en qualité de distributeur indépendant.

• Le kit, qui comprend au minimum:

La demande d'agrément / un coffret de 4 bouteilles d'ATLANTIS Juice® / un guide distributeur / un magazine client / une boussole / les frais de gestion pour une année.

Les inscriptions et kits ne sont pas soumis à point, ni à aucune rétribution.

... ET PLACEZ UN AUTOCOM

Le programme de livraison automatique de commande AUTOCOM est un dispositif optionnel à la fois pour les distributeurs mais aussi pour des clients devenant ainsi « clients privilégiés », qui rend immédiatement éligible (100 points minimum) au programme de rétribution ATLANTIS® pour les distributeurs. Les avantages du programme AUTOCOM sont nombreux.



C'est un accord facile, sans contraintes, pour que votre commande ATLANTIS® vous soit livrée chez vous, tous les mois à tarif préférentiel. Vous pouvez modifier ou suspendre votre programme AUTOCOM à tout moment. ATLANTIS® vous offre, la sérénité d'un confort récurrent.

Vous pouvez personnaliser votre commande AUTOCOM de quatre façons différentes de sorte qu'elle soit adaptée à vos besoins.



À VOUS DE CHOISIR:

 -15%!
⇒ 4X 

DISTRIBUTEUR EN AUTOCOM « MYSELF »
1 coffret par mois (4 bouteilles / 100 pts score)

 -15%!
⇒ 8X 




DISTRIBUTEUR EN AUTOCOM « FAMILY »
2 coffrets par mois (8 bouteilles / 200 pts score)

 -15%!
⇒ 12X 

DISTRIBUTEUR EN AUTOCOM « JOBER »
3 coffrets par mois (12 bouteilles / 300 pts score)

* en % de remise sur le prix public HT

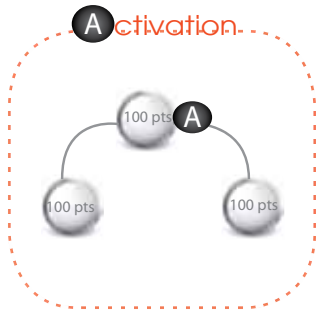
LE PROGRAMME AUTOCOM D'ATLANTIS® PERMET DE BÉNÉFICIER DE NOMBREUX AVANTAGES

-  MySelf = éligible au plan de rétribution
-  Family = Qualification ATLANTE **
-  Jober = Qualification Evénements ***

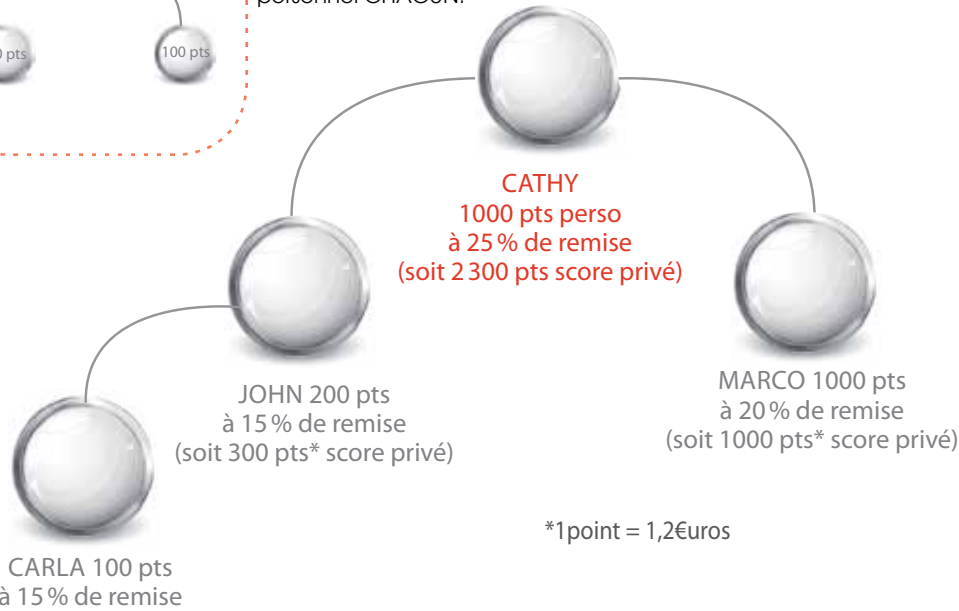
** Obligation 12/12 mois en autocom

*** Hors repas/Dîner/Vacances

GAGNEZ de 10 à 40%



- Faire le triangle est la base du plan de partage
- Pour être activé, (pour un mois de référence) il faut réaliser 100 pts score personnel, et avoir deux filleuls réalisant eux même 100pts score personnel CHACUN.



*1point = 1,2€uros

- Exemple en Euros : Cathy vend 10 caisses (1000 points *) avec 25% de remise (son score privé est de 2300 pts = tranche 1500 - 2999 = 25% de remise) - 1 point = 1,2€ donc 1000 pts = 1200€ - Sa remise sera de (1200 X 25%) = 300€

« Afin de rester activé automatiquement, penser à l'Autocom »

CHARTRE DE REMISE MENSUELLE

30% de remise	3000 - 5000 pts et plus*)
25% de remise	1500 - 2999 pts)
20% de remise	501 - 1499 pts)
15% de remise	0 -500 pts score)

* La remise à 40% d'ATLANTE entre en vigueur le mois suivant la qualification.
Toutes les commandes au delà de 5000 points pour le mois de qualification sont à 30% maximum

En achetant les produits auprès d'ATLANTIS* le distributeur perçoit chaque mois à la revente de 15% à 40% sur le prix de vente public hors taxes conseillé par ATLANTIS*.

La vente au détail est le premier pilier de l'édification d'une entreprise pérenne permettant de tirer une première source de revenus régulière. Le distributeur cumule des remises croissantes dans un même mois grâce à ses ventes et à celles de tous les distributeurs de son groupe (points privés), puis recommence le mois suivant avec le taux de remise minimum. L'objectif étant d'obtenir avec ses distributeurs le score de 5000 pts dans un même mois (ou 3000 pts 2 mois consécutivement en autocom) pour devenir ATLANTE et conserver un taux de remise de 40% et être éligible à toutes les sources de revenus du plan de partage.

ÉTAPE 3 - VISEZ LE RANG ATLANTE

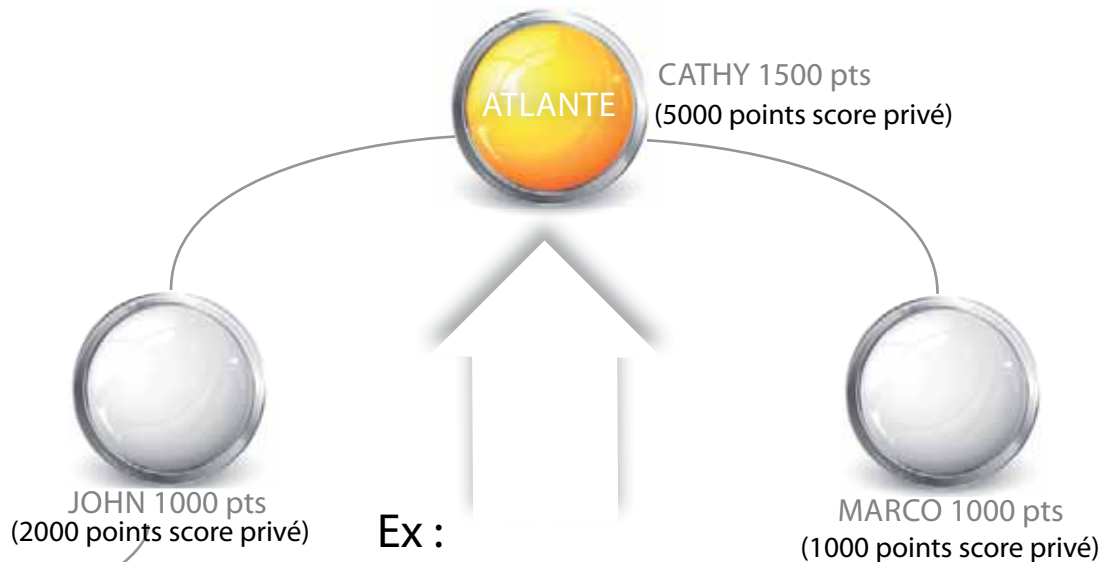
Devenir Atlante en contribuant à dupliquer le processus au plus grand nombre de vos distributeurs est la clé de votre succès.

Le potentiel ATLANTIS® s'exprime pleinement à partir du rang ATLANTE qui permet d'être éligible à l'ensemble du plan de partage. Il existe plusieurs façons de se qualifier au rang Atlante, seul, ou avec d'autres distributeurs en ligne, en 1 mois ou 2 maximum ou en restant en autocom Family 12/12 mois. Lorsque vous vous qualifiez, vous vous qualifiez pour 1an minimum. Vous avez la possibilité de vous requalifier tout au long de l'année où vous êtes Atlante.



Si vous optez pour les Autocom « Family » ou « Jober », vous êtes automatiquement requalifié en tant qu'Atlante.

Un Atlante est un distributeur ayant réalisé seul ou à plusieurs un minimum de 5000 pts de score privé en un même mois ou 3000 points de score privé en 2 mois consécutifs ou en autocom Family 12/12 mois.



**CATHY RÉALISE DANS LE MOIS
5000 PTS DE SCORE PRIVÉ
(Cathy + tout le groupe)
ET SE QUALIFIE ATLANTE**

Cathy aurait aussi pu réaliser 2 mois consécutifs 3000 Pts ou encore rester en autocom Family 12 mois sur 12.

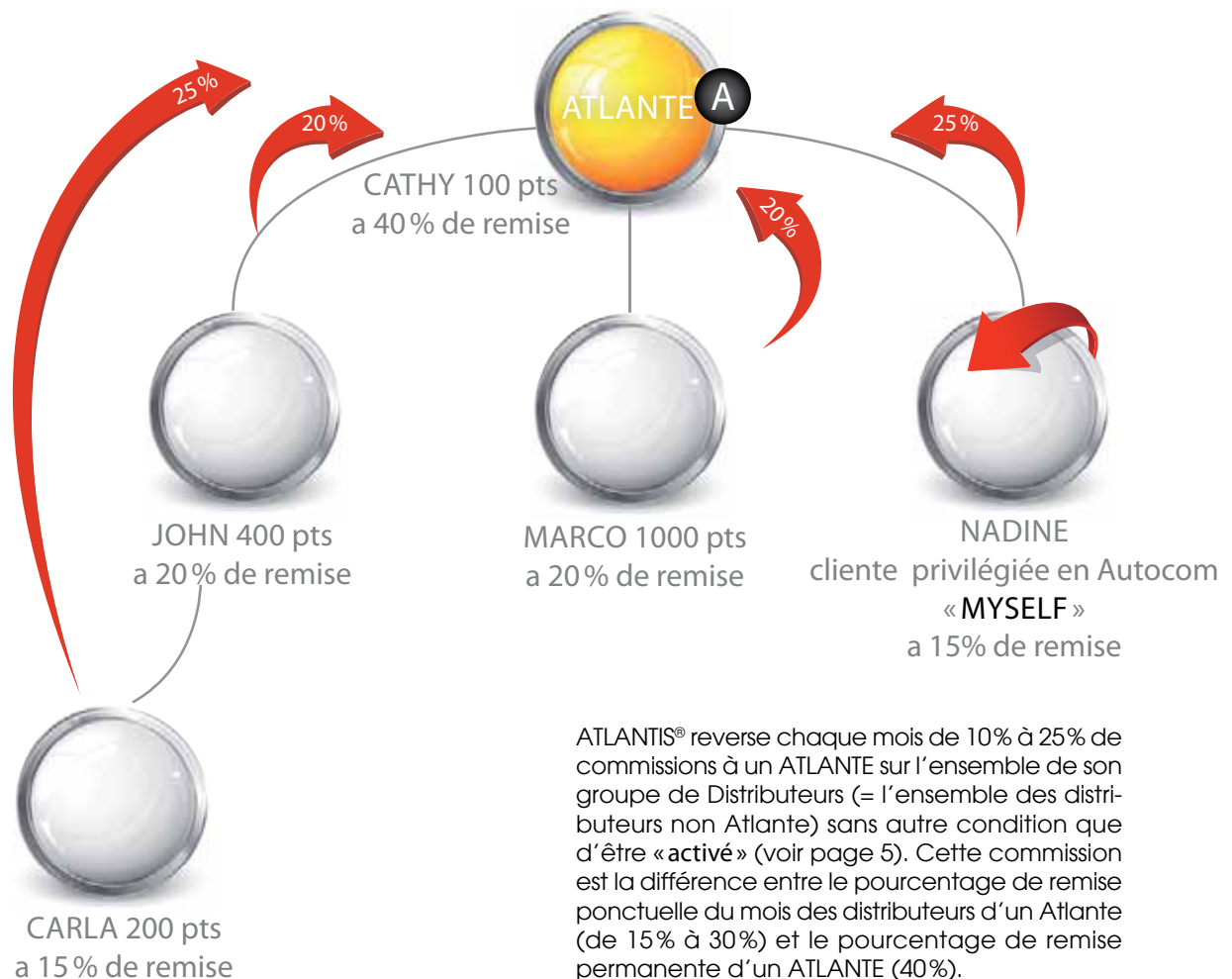
CARLA 500 pts
(1000 points score privé)

NATHALIE 500 pts
(500 points score privé)

2. COMMISSIONS

GAGNEZ de 10 à 25%

CATHY EST ATLANTE **A**CTIVÉ,
sa remise est de 40%,
Cathy perçoit la différence entre sa remise
et celle de ses distributeurs ou clients privilégiés.



ATLANTIS® reverse chaque mois de 10% à 25% de commissions à un ATLANTE sur l'ensemble de son groupe de Distributeurs (= l'ensemble des distributeurs non Atlante) sans autre condition que d'être « activé » (voir page 5). Cette commission est la différence entre le pourcentage de remise ponctuelle du mois des distributeurs d'un Atlante (de 15% à 30%) et le pourcentage de remise permanente d'un ATLANTE (40%).

Dans cet exemple Cathy perçoit en Euros:

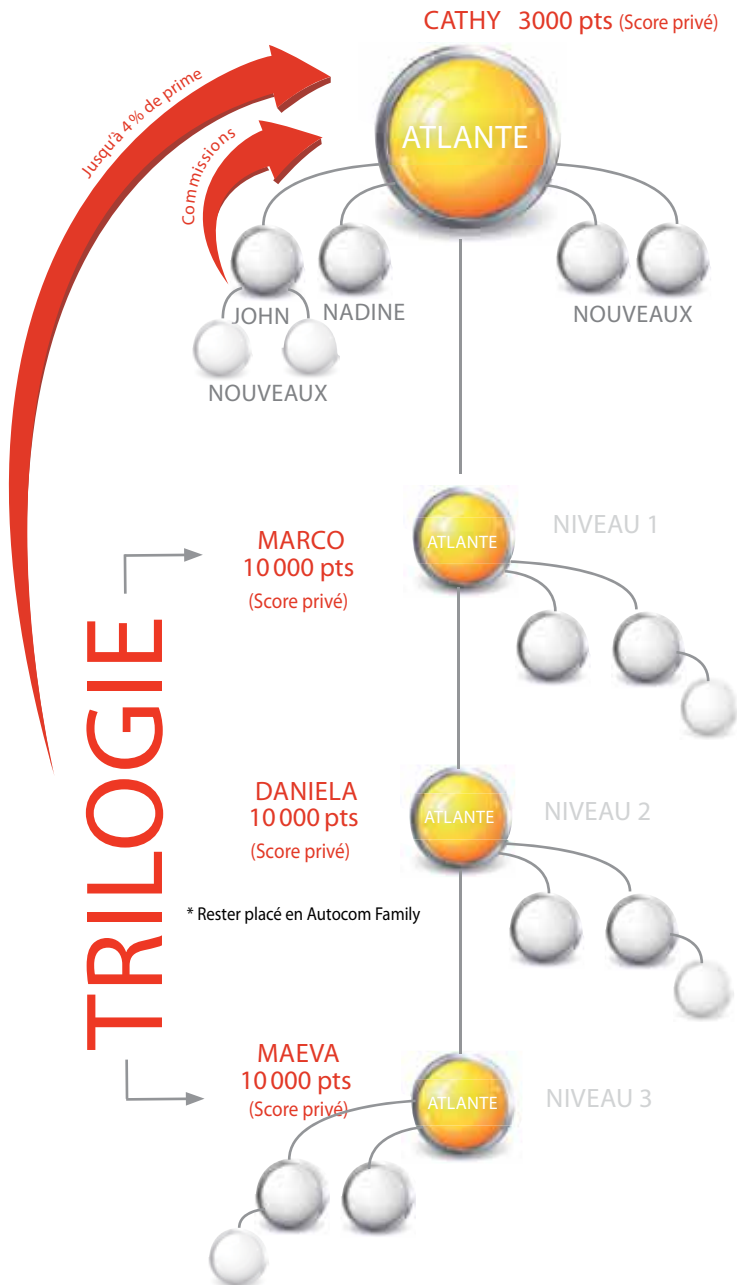
- 25 % sur les 200 pts de Carla = 60€
 - 20 % sur 400 pts de John = 96€
 - 20 % sur les 1000 pts de Marco = 240€
 - 25 % sur les 100 pts de Nadine = 30€
- Total = 426€ de commissions

Rappel : 1 caisse = 100 pts = 120€ prix public HT

3. PRIME DE TRILOGIE

GAGNEZ jusqu'à 4%

ATLANTIS® reverse chaque mois à un Atlante éligible jusqu'à 4% de prime de trilogie sur les 3 niveaux d'ATLANTES de sa descendance (Appelée organisation d'un Atlante). La prime de trilogie récompense les Atlantes plus impliqués et développant une organisation.



Dans cet exemple Marco, Daniela et Maeva sont devenus ATLANTES.

La trilogie d'un Atlante est appelée « organisation » = 3 niveaux Atlantes.

Représentez-vous autant de Marco, Daniela, et Maeva que vous voulez. Chaque Atlante ayant des distributeurs (non Atlantes).

L'organisation de Cathy réalise dans cet exemple 30 000 pts (ou 36 000€ = 300 caisses à 120€ prix public HT). $36\ 000 \times 4\% = 1440\text{€}$ de primes

POINTS SCORE PRIVÉ ET % DE PRIMES DE TRILOGIE

(0 à 399 psp)	0%
(400 à 999 psp)	1%
(1000 à 1999 psp)	2%
(3000 psp)	4%

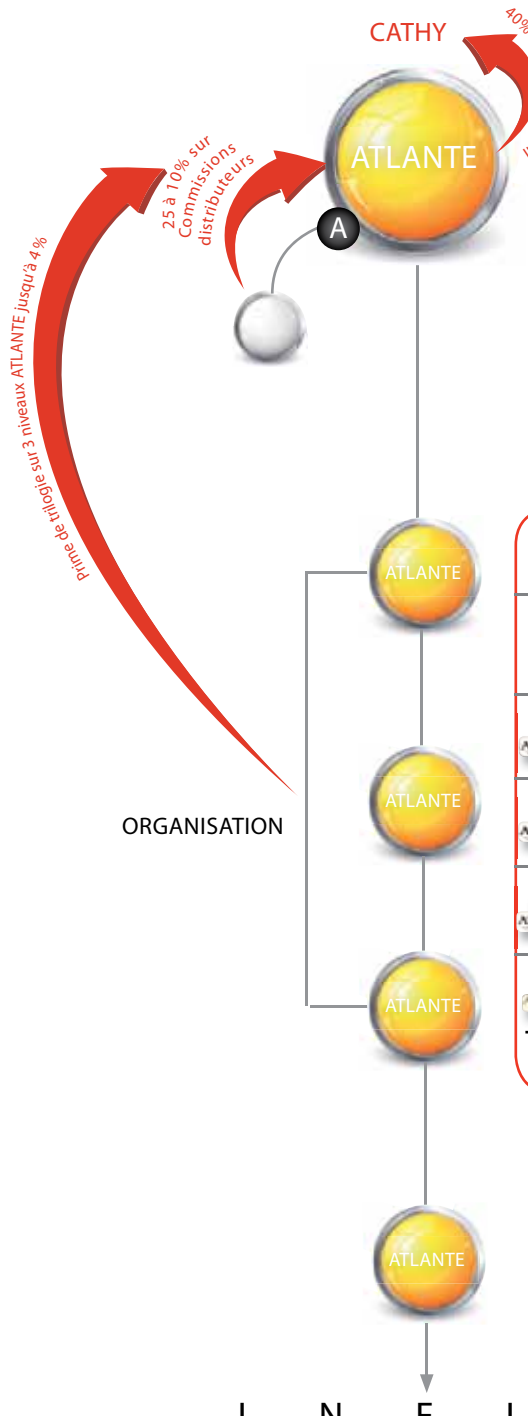
• La prime de trilogie est comprise entre 0% et 4% sur 3 niveaux D'ATLANTES selon le tableau ci-contre. Les conditions mensuelles de scores privés du guide distributeur fixant de 0% à 4% entre 0 pts et 3000 pts score privé. Les primes de Trilogie octroient des points de trilogie servant aux qualifications pour le cercle des leaders.

4. BODI

GAGNEZ de 2 à 6%

Le fabuleux Bonus Deep Impact (littéralement : bonus d'impact profond) d'ATLANTIS® reverse chaque mois à un Atlante membre du cercle des leaders éligible jusqu'à 6% sur l'infini libre* de son arborescence.

Le bonus deep impact est simplement l'expression d'un revenu disponible car différentiel dans l'arborescence d'une même lignée des membres du cercle des leaders & (Tribun / Héraclès / Poséidon / Zeus). Le BODI représente une vague qui avance tel un tsunami, un revenu qui apporte ses lettres de noblesse à l'esprit de la distribution par réseau.



Le cercle des Leaders

TRIBUN 2% HÉRACLÈS 3% POSÉIDON 4% ZEUS 6%

CERCLE DES LEADERS

RANG	POINTS TRILOGIE (3 mois consécutifs)	% DE BODI	Exemple en nombre de caisses	Montant BODI en € (Minimum)
TRIBUN	500 PTS TRILOGIE	2%	125	300€
HÉRACLÈS	1500 PTS TRILOGIE	3%	375	1350€
POSÉIDON	6000 PTS TRILOGIE	4%	1500	7200€
ZEUS	15000 PTS TRILOGIE	6%	3750	27000€

! - Exemple pour des membres du cercle des Leaders réalisant 3000 Pts score privé = 4% de prime Triologie

* Le cercle des leaders = une équipe constituée de 4 titres et rangs percevant s'ils sont éligibles 2% / 3% / 4% ou 6% sur l'infini libre de leur descendance. L'infini libre représente donc un % différentiel entre les rangs. Le guide du distributeur exprime l'intégralité des détails et conditions de qualification.

L'infini libre représente la descendance d'un membre du cercle des leaders pour laquelle son rang et titre sont toujours supérieurs. (Ex: l'infini libre d'un poseidon team = toute l'arborescence jusqu'au premier poseidon team ou Zeus team de sa lignée).

GAGNEZ 1%

ATLANTIS® reverse une fraction de 1% du chiffre d'affaires mondial à ses meilleurs éléments. Le « Worldone » récompense les leaders d'exception, en les impliquant pour percevoir l'unique revenu dépendant du CA HT en dehors de leur propre lignée. Les conditions de répartition du « worldone » entre les membres

les plus méritants du ZEUS team éligibles sont annoncées aux conventions annuelles ATLANTIS®, les AMAZINGALA. Les distributeurs qualifiés et bénéficiaires du worldone accèdent à une équipe supérieure appelée: ADAMAS SCHOOL.

L'ADAMAS SCHOOL

Vacances de rêves et événements prestigieux.

Outre les titres et somptueux pin's du cercle des leaders, et les gains en rapport, ATLANTIS® offre également la possibilité de profiter de vacances d'exception ainsi que d'événements de formation enrichissante et enthousiasmante. L'objectif étant toujours de poursuivre sa quête d'excellence sans fin, en vivant de palpitantes aventures dans un merveilleux style de vie !



¹¹ - **Client privilégié** : Expression utilisée pour qualifier un « client » souhaitant bénéficier du programme de remise de l'autocom pour sa consommation personnelle.

²¹ Les qualifications et requalifications annuelles ATLANTE automatiques sont validées dans le cadre où l'Atlante reste placé personnellement en permanence (12 mois sur 12) au moins en autocom family (2 coffrets = 200 points), sans suspension, intervention, modification, arrêt et reprise de cet autocom).

³¹ **A** signifie que vous êtes activé et faites le triangle.

A **ctivation** : Condition requise pour être éligible aux « GoFast » et aux commissions. Il s'agit d'avoir une commande de 100 points score personnel plus deux filleuls ou clients privilégiés ayant chacun une commande de 100 points

- **Rappel** : 1 caisse = 100 pts = 120€ prix public HT

- **Valeur du point** : 1,2€ prix public HT

- **Point de Trilogie** : il s'agit de l'indice de référence permettant à un Atlante de remplir les conditions pour se qualifier dans les équipes du « cercle des Leaders ». Les points de trilogie correspondent aux points score de la trilogie (ou organisation) d'un Atlante multiplié par le pourcentage de prime de trilogie auquel l'Atlante a droit selon son score privé.

Mes Objectifs de départ : 1er mois

1 Je place mon propre Autocom

2 Je place deux filleuls en Autocom

3 Je me qualifie Atlante

Je consacre :

- > 10 h00/semaine = JOBER = environ 500€ de gain
- entre 10 h00 et 20h00/semaine = ACTIVER = environ 1500€ de gain
- + de 20 heures et plein temps = VISIONNAIRE = ?€

- Check list de départ :

1. Briller : Prendre le produit + jouer avec les boussoles + raconter les histoires
2. Liste d'amis de 100 noms et organiser 2 APEROS PARTY avec 10 personnes chacune
3. Apprendre l'activité :
 - Me rendre aux P.A (Présentations d'affaires)
 - Rester informé (site/emails/sponsor)
 - me fixer des objectifs



ATLANTIS

wellness generation

8 rue de la Justice
68100 Mulhouse France
Tél. 03 89 26 01 52
Fax 03 89 26 29 40
www.atlantis-juice.com