

# MODE D'EMPLOI APERO-PARTY

Voici en mémo la Check-list et les points clés stars, pour un « Apéro party » explosif et à l'origine d'une véritable émulation entraînante dans vos lignées de filleuls. L'apéro party se décline en version « présenter le produit » ou

« Présenter l'activité » ou en mixte (produit puis opportunité)

## APEROS VERSION « DECOUVERTE PRODUIT »

### 1) Parain, donne- moi l'exemple :

Demandez à votre parrain d'animer votre premier apéro party à la condition que vous planifiez avec lui une date pour le second « apéro party » que vous animerez et votre parrain observera ....ensuite vous êtes autonome pour dupliquer avec vos filleuls.

### 2) La trame idéale de l'apéro party est :

#### a. La préparation :

→ vérifiez le sérieux et l'intérêt de l'organisateur en lui remettant « vos 4 atouts » personnalisés , et en appelant régulièrement pour vous assurer de l'avancement du nombre d'invités « garantis » ( divisez par deux ce que les gens pensent) . Ne vous rendez jamais à un apéro party sans avoir fait le point, et avec la certitude d'avoir le minimum d'invités requis que vous jugerez bon.

→ Nous vous conseillons de ne pas changer les niveaux des Points offerts, quitte à faire deux apéros party, un kit se mérite.....et même une bouteille a une valeur que vous ne devriez pas céder sous 2 points de vente ( 2 caisses achetées par les invités) .

→ 50 % du succès est dans la PREPARATION (point 1 qui vous assure un auditoire au « bar » !) et le coaching de votre

Hôtesse ET dans votre ARRIVEE 30 MINUTES AVANT pour préparer « votre juice en seau à glace » sur une table à

L'écart avec vos gobelets, un carton de juice en évidence, votre mini quiz, « vos planches chocs », vos bons de commandes, etc....

#### b. Le plan de présentation :

→ **L'Accueil** des invités pour briser la glace et mettre en condition « fun »

→ **Le QUIZZ** : « bienvenue au seul apéro qui ne vous empêchera pas de souffler dans le ballon » ....si vous voulez bien, nous allons faire un petit jeu pour voir qui est un crac en « connaissance forme, santé, beauté, etc. » ...et Lancez le quizz

(Amusez- vous, faites- les rire, saluez par des applaudissements chaque bonne réponse et comptez les points, puis saluez le vainqueur qui gagnera le droit de goûter le Premier le juice)

(Environ 15 – 20 minutes de jeu)

→ **Les planches chocs** : Amenez le seau à glace, tournez la bouteille dans le seau pour faire du bruit, et avant de servir au gagnant le premier verre (2 à 3 cl maximum) montrez et commentez les « planches chocs »

→ **Racontez votre témoignage**, faites témoigner votre hôtesse, (racontez d'autres histoires si besoin)

→ **La dégustation** : puis saisissez la bouteille en prenant soin de lire lentement la TOTALITE DES INGREDIENTS (quitte à prendre un air dégoutté pour effrayer le consommateur) et servez tout le monde.

→ **Résumez et introduction vente** : « un produit unique » qui en remplace des tonnes....pour moins d'un expresso par jour..... Doit se raconter comme aujourd'hui et n'existe donc pas en magasin.....vous pouvez soit être client classique (une caisse pour 130 E TTC) soit client privilégié (tarif Autocom) .....donnez le

premier cadeau à l'hôtesse (1 bouteille pour l'organisation) .....voulez- vous une caisse client classique ou une caisse Autocom ?

→ **Closing**: faire venir vos clients à l'écart du groupe et saisir les bons de commandes, et/ou les formulaires « Autocom », tout en proposant individuellement à chacun: de devenir hôtesse / connaissez- vous quelqu'un qui souhaiterait un revenu d'appoint?

Fixez immédiatement une « date » avec les (s) nouveaux « hôtes », remettez-leur ces formulaires apéro party qui de préparation. Ayez toujours des caisses sur vous, pour faire du laisser sur place !

## APEROS VERSION « Mixte »

Si vous avez réuni des personnes pour faire découvrir à la fois produit et activité...

- 1) **Préparation** : A LA FIN DE VOTRE APERO PARTY : Vous prenez le soin de faire une annonce suivie d'une pause (10 min) pour que les profils « clients » puissent quitter l'apéro party, et que seul les personnes intéressées par la distribution restent.
- 2) **L'historique** : Vous racontez l'histoire du Juice (3 à 5 min) en prenant soin de garder les points clés qui sont :
  - La légende raconte....
  - Un produit qui remplace tout...
  - Opportunité de distribution de personne à personne comme aujourd'hui
- 3) **L'opportunité** :
  - Expliquer le kit pour démarrer
  - Résumé simple du plan de partage (vente au détail/ com/ prime)
  - Donner des témoignages financiers.
  - Mini formation démarrage : « briller » et placer un Autocom

### Mémo :

Gardez le contrôle de la trame, les questions à la fin...

Ayez des kits !

Fixer un RDV pour Inviter immédiatement les nouveaux distributeurs à un premier entretien de démarrage

Et pensez « apéro party » « business party » de domicile en domicile et de filleul en filleul.

Le parrain devrait vous initier.

## APEROS PARTY VERSION « OPPORTUNITE D'ACTIVITE »

Si vous avez réuni des gens uniquement pour présenter l'opportunité d'activité. Très efficace en comité de 3 à 5 personnes au domicile du nouveau distributeur.

Utiliser la trame « mixte » en finissant sur la dégustation avec les gens qui démarrent et signent un kit.

## NOTICE

### En usage interne :

Afin de profiter pleinement des bienfaits d'Atlantis-Juice, nous vous suggérons de prendre:

En cure d'attaque: - 10 cl d'Atlantis-Juice tous les jours, en une seule prise de préférence le matin au réveil. Bien sur il vous est possible de le prendre à un autre moment de la journée.

Suivant vos besoins spécifiques, la durée de la cure d'attaque varie d'une personne à l'autre, mais une cure d'1 mois au minimum est nécessaire afin de permettre à l'Atlantis-Juice de produire des effets bénéfiques sur votre santé.

En cure d'entretien: 5 cl d'Atlantis-Juice par jour en une seule prise de préférence le matin au réveil. Bien sur il vous est possible de le prendre à un autre moment de la journée.

Une cure d'1 mois au minimum est préconisée.

Il vous est possible bien entendu de consommer l'Atlantis-Juice tout au long de l'année en 5 ou 10 cl sans aucuns soucis.

Pour cela ATLANTIS a mis en place un service d'abonnement, (les Autocom) qui permettent aux clients qui le désirent de profiter d'Atlantis-Juice toute l'année à des tarifs préférentiels tout en étant livrés automatiquement tous les mois, ainsi vous ne serez jamais en rupture. Il existe différentes formules d'abonnements, n'hésitez pas à contacter votre distributeur ou ATLANTIS pour plus de renseignements.

### En usage externe :

A utiliser comme masque régénérant.

Appliquer sur tout le visage et le cou (ou tout autre partie du corps) par tamponnement léger à l'aide d'un coton bien humecté.